



いつも五十番食品を応援していただきありがとうございます！



コロナが落ち着いたまま11月が終わり12月になりました。工場も久しぶりにコロナ前の忙しさを取り戻していますが、通常は夏過ぎから年末に向けての在庫を貯めるところを、今年はコロナの状況が読めずにそれができなかったのが、商品が予想以上に品薄になってしまいお客様に大変ご迷惑をお掛けしております。本当に申し訳ありません。弊社は商品の「手作り感」を大切にしておりそれを強みとしていますが、手作業の工程が多いゆえに大量生産ができません。今の強みを生かしつつ弱みをカバーできるように、今までのやり方を“守る”部分と新たなやり方に“変える”部分と、製造工程も見直していかないといけないと課題が見えております。「オミクロン株」という新たな変異ウイルスが発見され、「また飲食店の時短が要請されてしまうのではないかと…」と思うと心が折れそうになります。しかし自分ではコントロールできない先のことを心配しても仕方がないので、今は目の前のやるべきことに集中したいです！

代表取締役 王愛

2021年11月18日

寒～い冬に、温か～い水餃子！

11月も中旬になり、寒い日が続きます🌨️

先日、ユニクロのウルトラライトダウンを買いました😊🎵

薄いんですが、とっても暖かで大満足です😊!!

そして毛布も、ニトリのNウォームにしてから、毎日とっても暖かく快適に眠れています😊💤

寒い冬、外側から体を温めるのもいいですが、体の内側から温まるのもいいですね😊🎵

今日は寒い冬にぴったりの「水餃子」をご紹介します!!



五十番食品の「水餃子」はスープたっぷりです😊🎵



口の中に入れると、肉汁が溢れ出します😊❤️

皮はツルツもちっとした食感です。

スープ餃子や鍋に入れていかがですか!?

今の季節にぴったりの「水餃子」。

興味のある方はお気軽にお問い合わせください😊🌟

【商品紹介】

商品名: 水餃子

規格: 16g×20P×2合

中華スープベースの「水餃子」と
鶏がらスープベースの「白菜水餃子」
があります!!

もちもち生地のもある餃子
「もっちり餃子ボール」もスープ餃子に
ぴったりです!!

「芝麻球(あんバター)」の評価!

9月に新発売した「芝麻球(あんバター)」。



現在ご注文やサンプル依頼をちよくちよくいただいています🍪🎵

ありがとうございます🍪🌟🌟

弊社営業社員もサンプルを持ってまわっていますが、ご試食いただいた時の評価が分かれています。

「とっても美味しい🍪🎵」という方と、「従来の中華あんの方が好き」という方と。

「芝麻球(あんバター)」は、「あんバター」だけあって割とこっ
てりめです。

あんこメーカーさんに最初に試作いただいたあんバターはバター
の風味があまり感じられず、バターの風味を全面的に押し出
したかったため、バターの量も増やし質も上げました!!

そして、従来の芝麻球よりも、あんこの比率を増やしました。

ということで、バターの風味たっぷりの「芝麻球(あんバター)」
が出来上がったわけですが、そのこってりさが「好き!!」という
方と「私は従来の中華あんの方が好き」という方とに分かれる
ようです。

また、お店のカラーやお客様の層によっても、評価は分かれる
ようです。

私が元々あんバターが大好きで、それで商品化した経緯がある
ので、私はもちろん「大好き♥️」です🍪!!

もちろん中華あんを使った定番品「芝麻球」も大好きです🍪♥️

「どちらが好きか!?!」と聞かれても、商品の系統が違うので比
べられません!!

本当にどちらも「大好き」です🍪♥️

五十番食品は「芝麻球(あんバター)」や定番品の「芝麻球」の
他にも、大きさ違いやあんこ違いのごまだんごをいろいろと取り
揃えております。(詳しくは[こちら](#)をご覧ください)

興味のある方はお気軽にお問い合わせください🍪📞

五十番食品のごまだんご
いろいろ!!



🍪 芝麻球 ほどよい甘さの中華コンアンを、冷めても固くならないく
生地で包み、良質の香り高いゴマをまぶしました。

定番品!!

北海道産
小豆で作った
中華あん使用。
50gの「ビック」
麻球球」もあります。

変わり種!!

中にスイート
ポテト風の
あんこが
入っています!



🍪 芝麻球(スイートポテト) ほんのリカスタードの香りがするスイート
ポテト風のあんが入ったゴマ団子です。



🍪 芝麻球(桜あん) 桜もちをイメージした「桜あん」入りの
ゴマ団子。生地もほんのリピンク色です。

春限定!!

桜もちの
味がする
ごまだんご
です!!

15gのミニ
サイズ!!
バイキング
にもぴったり
です!!



🍪 ごまだんご(小) ミニサイズのごまだんごです!!
バイキング・パーティー等にどうぞ!!

再び、障害者雇用を考える

一昨年の9月から、障害者就労支援施設の方に「作業委託」という形でお仕事をお願いしていました。

商品の袋に一括表示のシールを貼る作業でしたが、週に2回会社に来ていただき作業をしていただいていた。

とても丁寧なお仕事をしていただいていたのですが、コロナ禍になり、わが社の工場も稼働日数が大幅に減ってしまって、委託をする仕事が無くなってしまいました。

それで「コロナが落ち着くまで」と、委託をストップさせていただきました。

「コロナが落ち着くまで」といっても、落ち着いたかと思えば感染者が増えての繰り返し。

わが社の業績も、コロナの増減数に合わせてダウンしたりアップしたりの繰り返し。

先が読めずに、1年以上委託をストップしたままになっていました。

今年の10月に緊急事態宣言が明けてから、日本のコロナの感染者数が落ち着いていることもあり、工場が急に忙しくなりました。

今まで施設の方に委託していた仕事も、パートさんたちにやってもらっていましたが、工場の忙しさに手がまわりません。

そんな時、常務から「また、障害者施設の方にお仕事をお願いしてみたら!?!」と提案をされました。

…正直迷いました。

というのも、またコロナの感染者数が増えしまうと、工場の稼働が減ってしまい、委託するお仕事が無くなってしまいます。

業績が良い時はお仕事をお願いして、悪くなったら断って…と、自分たちの都合でお願いしたりやめたりすることは本当に申し訳ないことです。

一昨年お仕事を委託した時は、障害者の直接雇用は今も難しくても、何か取っ掛かりになれば、と始めたことでした。

実際にたくさんの学びや気づきがありました。

お仕事ぶりを見ていると、ある部分では私たちよりも遥かにに優れた能力を持っていることも知りました。

しかし、会社の都合で一旦ストップしてしまうことになってしまっ…私の心にはずっと引っ掛かっているものがありました。

「障害者の方にお仕事を委託して『良いことをしているつもり』『社会貢献しているつもり』になっていたけど、結局は自己満足だったのではないかと…」と…。

業績が厳しい時にもお仕事をお願いし続けてこそ、本当の「社会貢献」ではないかと…。

自社の社員の雇用は一生懸命守ろうとしても(助成金も活用してですが)、作業委託をお願いしていたところは簡単に切ってしまったことに、「委託する仕事がないんだから仕方ない」と思いつつも、後ろめたい気持ちをずっと感じていました。

そんな思いがあったので、常務から提案を受けた時にも迷いがあったのですが、工場は猫の手も借りたい忙しさです。

電話をして正直な思いをお伝えし、相談させていただきました。

前に来ていただいていた施設は都合が悪かったのですが、同じグループの施設の方にお話を繋いでいただけることになりました。

そして先日、その施設の責任者の方と支援員の方に会社に来ていただきました。

仕事の内容を説明させていただいたところ、「たぶん大丈夫だろう」とのお返事をいただき、まずは来週お試して何名かの障害者の方に来ていただけることになりました。

障害の程度によって得意不得意の作業があるので実際にやってみてもらわないと分からないこともありますが、お願いできることになると思います。

嬉しかったのが、施設の責任者の方が事前にわが社のホームページを見てくださいっていて、ニュースレター「パンダ通信」を読んでくださっていたんです👏👏

自分の施設の子を派遣するかもしれない会社がどんな会社なのか、事前に調べて来られたことにもすごく信頼できましたし、何より「パンダ通信」のことをとても褒めてくださったことがとても嬉しかったです👏👏

ありがとうございました👏👏

来週、お待ちしております👏!!

さだまさしさんが以前テレビで自身のチャリティーコンサートを「売名行為」とか「偽善者」と言われることに対し、「言うだけ言っただけ何もしないやつよりは、偽善者でも人のためにやるやつの方がいいじゃん」と言っていて、時々この言葉を思い出します。

2021年11月11日

申し訳なさとお難さ

先日**ブログ**にも書きましたが、B to C 向けに開設していたホームページのお取り寄せのページとBASEのショップを、今月末で閉めることにしました。

コロナ禍の中でこのショップを開設し、B to C の事業をこれから育てていくべきか、それともやはりB to B に徹するべきか、1年以上ずっと悩んでいました。

自分の中でB to C に舵を切る踏ん切りがどうしてもつかないので、そこに思い切って力を注ぐこともできず、今まで中途半端な形で続けてきたわけですが、この度自分の中ではっきりと方針が定まったので、B to C 向けのネット販売は一旦やめる決断をしました。

しかしやはり心残りはお客様のこと。

筑紫野市の直売所はこれからも続けていきますが、遠方の方でネットからご購入いただいていたお客様もおられたので、そこは本当に申し訳ない気持ちでいっぱいでした。

先日BASEからご注文いただいたお客様が、コメント欄にこんなことを書いてくださっていました。

BASEを閉店されると知り非常に残念です。

〇〇市在住ですので、車で行けない訳ではありませんが・・・。

家族も美味しいと言っており、代わりを見つける事が難しそうです。

なんだか申し訳なさとお難さで心がいっぱいになりました。

コロナ禍では本当にB to C のお客様に支えていただきました。

こうやって**“代わりを見つけることが難しい”**とご配慮くださるくらいわが社の商品を気に入ってくださっているお客様がおられること、本当に有難く嬉しい気持ちでいっぱいになりました😊❤️

こちらのお客様には、電話やFAXなどのご注文方法をメールでご案内させていただきました。

しかし今までよりもご注文方法がアナログで面倒になってしまい、決済方法が基本的に代金引換しかできないので、確実にご不便をおかけしてしまいます。

しかしそのお客様からこのようなご返信をいただきました。

購入方法のご提案ありがとうございます。

いずれかの方法で、今後も継続購入させていただきます。

社長のブログ「五十番食品★あととり娘の社長日記」も、楽しく読ませて頂いております。

これからも、頑張ってください。

本当に嬉しくて有難い気持ちでいっぱいになりました😊❤️

本当に本当にありがとうございます😊✨

今までのご購入方法より確実にご不便をおかけしてしまう形にはなってしまいますが、これからもわが社の商品をご愛顧いただくと嬉しく思います😊!!

B to C 事業を初めてやってみて、学びも本当に多くありました!! **“学びをこれからの経営に生かしていきたいです!!”**

<各SNSでも随時情報発信を行っております！フォローをよろしくお願ひします！>

【Instagram】



50BANSHOKUHIN

【LINE】



【facebook】



【ほぼ毎日更新！社長ブログ】



パンダ通信は、社長ブログの記事を抜粋して作成しています！

有限会社 **五十番食品**

〒818-0066 福岡県筑紫野市永岡1312
TEL (092)928-0050 FAX (092)928-7650

★**ブログ随時更新中!**★

<https://www.50ban.co.jp/>